



RECRUTE

CONSEILLER COMMERCIAL EN COMMUNICATION IMMOBILIERE H/F

- **CONTRAT CDI 35h avec professionnalisation sur 6 mois**
- **REMUNERATION** : FIXE minimum garantie au smic en vigueur avec **commissions de 28% net sur CA H.T généré sur votre zone attribuée. Votre performance construit votre rémunération.**
- **LIEU** : proximité de votre domicile
- **MATERIEL NECESSAIRE** : téléphone, permis avec voiture

NAPICOM est une société de communication au service des structures en capacité d'être mandataires pour optimiser la mise en valeur des biens immobiliers qu'ils ont en mandat. Le service proposé sur le marché est nouveau et sans équivalent.

En charge d'un portefeuille d'une centaine de cibles déjà identifiés sur un secteur géographique attribué, vous prospecterez, déclencherez, développerez, assisterez et fidéliserez votre clientèle. Donner confiance à vos interlocuteurs sera la clef de votre réussite.

Vos clients sont des professionnels réglementés : les notaires, les avocats, les géomètres experts et les agences immobilières.

En proposant la prestation NAPICOM, vous contribuerez à développer leur chiffre d'affaires en les déchargeant des étapes chronophages à réaliser pour les transactions immobilières qu'ils prennent en mandat. L'expertise NAPICOM leur permet de fidéliser leur clientèle France Entière avec une prestation de service efficace et HAUT DE GAMME.

Vos missions:

- Prospection, prise de rendez-vous, conquête et commercialisation des services de NAPICOM auprès des professionnels mandataires (notaires, avocats, géomètres experts et agences immobilières.), suivi et fidélisation clients.
- Gestion et suivi des mandats confiés (estimation gratuite, sécurisation de la transaction, mise en valeur du bien, faire intervenir le reporter photos professionnelles pour des photos 4k, visites virtuelles, projection 3D et vidéo drone si nécessaire, rédaction de l'annonce, fiche technique, diffusion de l'annonce sur les sites leader, prise en charge et filtration des appels entrants des acheteurs potentiels.
- Vous utiliserez l'outil informatique mis à disposition par NAPICOM pour gérer vos opérations ainsi que les fournisseurs et veillerez à accompagner vos partenaires sur ce même outil.
- Création de son réseau professionnel à travers les réseaux sociaux mais aussi en participant aux événements et animations en lien avec le secteur d'activité et votre territoire géographique.

L'activité reste un travail d'équipe et il sera indispensable de partager vos actions et le suivi de vos affaires avec l'assistante commerciale, vos homologues et votre directeur régional.

NAPICOM forme et accompagne l'ensemble de ses collaborateurs avec une formation initiale sur mesure de 4 semaines complétée par un coaching personnalisé et individuel de 2h par mois. Rien n'est laissé au hasard !

Vous avez envie d'un nouveau challenge avec une équipe dynamique ?

Contact du service Ressources Humaines : 06 63 28 53 32 ou rh@napicom.com

Site et Avis collaborateurs à consulter: <https://napicom.com/nos-avis/collaborateurs>